

### **Delegado comercial sector dental. Madrid**

Empresa de ámbito nacional que se dedica a la importación, distribución y venta de productos de uso odontológico en el campo de la implantología y la cirugía maxilofacial.

#### **Funciones:**

Mantener, potenciar y ampliar la cartera de clientes en el canal de venta de clínicas dentales dentro de su zona asignada.

Realizar un adecuado asesoramiento técnico al cliente, realizando demostraciones de producto cuando sea necesario.

Presentación, negociación y seguimiento de propuestas comerciales.

Llevar acabo un adecuada segmentación de clientes.

Mantener un adecuado reporting de la actividad de ventas para garantizar la mejor transmisión de la información a la central.

Colaborar y coordinarse con el resto de los departamentos de la empresa implicados en el ciclo de venta.

#### **Características:**

Imprescindible experiencia previa mínima de 3 años ejerciendo labores similares en el canal dental.

Persona con excelentes dotes comerciales, tanto por su capacidad de relación como por su perseverancia en la actividad y en la calidad de las gestiones.

Buen conocimiento comercial de los productos y de las técnicas habituales en el sector dental.

Es muy importante el conocimiento comercial de la zona, por lo que debe ser residente en Madrid o en zonas muy cercanas.

Persona responsable, don de gentes, resolutive y comunicativa.

Carnet de conducir.

#### **Se ofrece:**

Incorporación a compañía líder en su sector.

Atractivo paquete remunerativo compuesto por fijo, variable, bonus anual y gastos.

Coche de empresa