

## **Comercial para industria. Nacional y Export. Valencia**

Empresa en expansión y con sólida trayectoria, especializada en la transformación de plásticos y con maquinaria e instalaciones de última tecnología.

### **Funciones:**

Tras una fase de formación y en dependencia de la Dirección General, la persona seleccionada será responsable de:

- Prospectar el mercado, tanto a nivel nacional como internacional.
- Coordinarse con la jefatura de proyectos para el estudio y las ofertas técnicas.
- Visitar a los clientes con cierta periodicidad.
- Acudir a ferias nacionales e internacionales.
- Llevar a buen fin las relaciones comerciales en todas sus fases.

### **Características:**

- . Mínimo 5 años de experiencia en venta de maquinaria, herramientas o materiales a industrias y fabricantes de distinto tipo, tanto a nivel nacional como internacional.
- Imprescindible nivel muy alto de inglés. Se valorarán otros idiomas adicionales.
- Formación técnica y comercial.
- Manejo del paquete Office, especialmente de herramientas de presentación y Excel.
- Acostumbrado a hacer prospección y a abrir mercados y nuevos clientes.
- Capacidad de interlocución a todos los niveles.
- Proactividad
- Capacidad para trabajar en equipo por proyectos.

### **Se ofrece:**

- Contrato fijo
- Trabajo híbrido, con oficina en casa.
- Gastos de materiales y equipo, así como de viaje.

- Salario competitivo.