

Comercial de exportación infraestructuras metálicas. Valencia

Grupo industrial español con más de 60 años de presencia en el mercado. El grupo es una referencia a nivel nacional e internacional en la fabricación de estructuras metálicas y tubos de acero de precisión para sectores como la seguridad vial, las energías renovables, el eléctrico y la construcción, entre otros.

Funciones:

Tras un período de adaptación y formación, irá asumiendo las siguientes funciones:

Elaboración y seguimiento de ofertas hasta su cierre.

Seguimiento de pedidos hasta entrega y resolución de incidencias.

Desplazamiento nacional e internacional.

Colaborar y gestionar acciones propias de marketing: rrss, documentación promocional, organización de eventos (Ferias, jornadas técnicas), etc.

Fidelización de cuentas asignadas.

Prospección, identificación y apertura de oportunidades/mercados.

Seguimiento de facturación y toma de medidas en caso de desviaciones.

Junto con Dirección, preparación de estrategia y acciones para consecución de objetivos.

Características:

Buscamos una persona joven, en el inicio de su carrera y con una clara vocación comercial.

Formación superior, deseable en ingeniería industrial o similar.

Imprescindible idiomas francés e inglés a nivel C1 o B2.

Se valorará la experiencia comercial previa, especialmente en el sector de infraestructuras metálicas.

Es imprescindible el dominio de Office.

Es deseable tener conocimientos de CAD.

Se valorarán la formación en comercio exterior y en marketing.

Se ofrece:

Incorporación inmediata.

Jornada completa con contrato indefinido.

Salario bruto anual competitivo en función de valía y experiencia.