

Comercial de materiales de construcción en zona centro. Madrid

Empresa con más de 50 años de presencia en el mercado y especializada en la distribución de escayola decorativa , sistemas Pladur , aislamientos , falsos techos , protección pasiva al fuego y ventanas Velux.

Funciones:

Gestión comercial de los clientes.

Presentación de productos y resolución de consultas a empresas de reformas e interiorismo, instaladores y particulares.

Contacto permanente con clientes existentes y apertura de nuevas cuentas.

Seguimiento de proyectos y cotizaciones de precio.

Reporte y grabación de las acciones comerciales en el CRM de la empresa.

Establecimiento de relaciones de confianza a medio y largo plazo.

Características:

Buena capacidad de comunicación y de presentación de ideas.

Orientación al cliente y vocación de servicio.

Constancia, orden y disciplina para mantener unos estándares de calidad en el trabajo.

Se valorará la experiencia en la venta y prescripción de materiales de construcción, aunque no se descartarán candidaturas de personas con buenas aptitudes comerciales y experiencia en venta de productos a profesionales.

Capacidad de aprendizaje.

Buena presencia.

Se ofrece:

Incorporación inmediata.

Salario competitivo compuesto por fijo, variable, coche de empresa.

Jornada completa de Lunes a Viernes y Sábados alternos por la mañana.

Puesto estable y con buenas perspectivas de futuro.