

## **Comercial de autocares para Andalucía y Extremadura**

Importante empresa distribuidora del sector de la automoción, fundada hace más de veinte años. Representante en España de un grupo multinacional líder en su sector.

### **Funciones:**

- Promoción y venta de los vehículos de la empresa.
- Contacto habitual con los clientes objetivo mediante visitas presenciales.
- Programar su flujo de trabajo y visitas.
- LLevar a buen fin las acciones comerciales.
- Reportar su actividad a la dirección de la empresa.

### **Características:**

- Profesional de la venta de vehiculos a empresas, preferentemente flotas, autocares, obras públicas o industriales.
- Experiencia mínima de 5 años como comercial en la zona indicada.
- Su gestión comercial se realizará en Extremadura y en toda Andalucía, excepto en Almería y Jaén.
- Conocimientos a nivel técnico-comercial de la automoción.
- Capacidad de interlocución y de cierre de negocio.
- Persona pro-activa.
- Capacidad de auto-organización y responsabilidad.
- Excelentes dotes de comunicación y de creación de relaciones comerciales de confianza.

### **Se ofrece:**

- Incorporación inmediata.
- Salario fijo competitivo, más comisiones, más incentivos, más coche de empresa.
- Formará parte de la plantilla de una empresa consolidada en su sector y en expansión.