

Comercial de autocares para Levante.

Importante empresa distribuidora del sector de la automoción, fundada hace más de veinte años. Representante en España de un grupo multinacional líder en su sector.

Funciones:

- Promoción y venta de los vehículos de la empresa.
- Contacto habitual con los clientes objetivo mediante visitas presenciales.
- Programar su flujo de trabajo y visitas.
- LLevar a buen fin las acciones comerciales.
- Reportar su actividad a la dirección de la empresa.

Características:

- Profesional de la venta de vehículos a empresas, preferentemente flotas, autocares, obras públicas o industriales.
- Experiencia mínima de 5 años como comercial en la zona indicada. Preferiblemente en Valencia, Alicante, Murcia o Albacete.
- Su gestión comercial se realizará en las provincias de Valencia, Castellón, Alicante, Murcia, Albacete, Almería, Jaén, Cuenca y Ciudad Real.
- Conocimientos a nivel técnico-comercial de la automoción.
- Capacidad de interlocución y de cierre de negocio.
- Persona pro-activa.
- Capacidad de auto-organización y responsabilidad.
- Excelentes dotes de comunicación y de creación de relaciones comerciales de confianza.

Se ofrece:

- Incorporación inmediata.
- Salario fijo competitivo, más comisiones, más incentivos, más coche de empresa.
- Formará parte de la plantilla de una empresa consolidada en su sector y en expansión.