Consultor inmobiliario asociado. Madrid

Compañía internacional líder en número de propiedades vendidas, número de agentes y oficinas a nivel mundial y que cuenta además con el activo más importante: lidera el número de clientes satisfechos.

Funciones:

- Captación de pisos, oficinas y locales para su comercialización
- Acuerdo con propietarios
- Comercialización de inmuebles con todos los medios de la empresa.
- Publicación, buzoneo e iniciativas de marketing
- Sondeo permanente de oportunidades de negocio

Características:

- Persona de carácter muy comercial y de desarrollo de negocio
- Organizada y pro-activa.
- No es necesaria experiencia previa en el mercado inmobiliario, pero sí haber trabajado como comercial o de cara al público.
- Deseosa de labrarse una oportunidad laboral con futuro.
- Persistente y dispuesta a trabajar.
- Don de gentes y buena capacidad de comunicación.
- Buena presencia.

Se ofrece:

- Incorporación a una multinacional de reconocido prestigio y renombre internacional.
- Formación inicial a cargo de la empresa.
- Un sistema de trabajo claro y transparente.
- Excelentes medios de trabajo.
- Posibilidad real de generar altos ingresos que pueden superar los 50.000 Euros anuales.