

Responsable de Desarrollo Nacional para Consultora Energética. Madrid

Seleccionamos para empresa con sólida experiencia en el área de servicios profesionales de asesoramiento energético sin coste para el usuario e integrados en el marco de un plan nacional de ayuda y eficiencia energética subvencionados

Funciones:

- Crear, formar y dirigir la red nacional de ventas, empezando por los delegados comerciales.
- Alcanzar los objetivos cuantitativos y cualitativos de ventas.
- Motivar y controlar a la red de ventas.
- Consolidar relaciones comerciales con los clientes más destacados.

Características:

- Amplia experiencia como delegado o jefe de ventas en consultoría de energía.
- Profundo conocimiento de las comparativas de precios y del funcionamiento del mercado.
- Experiencia en dirección de equipos y en formación de los mismos.
- Se valorará que aporte comerciales propios.
- Imprescindible ambición por crecer y dosis muy altas de energía para desarrollar toda la estructura comercial.

Se ofrece:

- Contrato fijo con alta en Seguridad social.
- Participación en los beneficios generales de la empresa.
- Posibilidades ilimitadas de crecimiento y de ganancias.
- Cantidad fija mensual más variable por objetivos.