Comercial de exportación Europa. Madrid

Empresa española que es una referencia en el diseño, fabricación y distribución de maquinaria para el sector de la Hostelería, tanto a nivel nacional como internacional.

Funciones:

En dependencia de la Dirección Comercial Región Europa, sus funciones principales serán:

Comercialización de máquinas freidoras profesionales a través de la distribución en Europa.

Aumentar las ventas en su área de influencia.

Apertura de nuevos distribuidores.

Visitas a distribuidores dando a conocer el producto y los posibles modelos de negocio aplicables.

Seguimiento, apoyo y formación al canal transmitiendo el valor añadido del producto.

Negociación de contratos.

Realización de demostraciones de producto.

Mantenimiento y Crecimiento de la cartera de clientes.

Asistencia a Ferias.

Soporte postventa a clientes.

Identificación de nuevas oportunidades de negocio.

Mantener o mejorar la imagen corporativa en las relaciones con los clientes.

Otras funciones adicionales puntualmente necesarias como apoyo a su Departamento.

Características:

Titulación universitaria.

Inglés (Nivel C1), muy valorable un segundo idioma, especialmente Francés o Alemán.

Manejo de herramientas informáticas: CRMs, Paquete Office.

Experiencia mínima de dos/tres años en venta y comercialización.

Vínculo con el mundo gastronómico (foodie /chef/ similar).

Disponibilidad para viajar.

Conocimiento del canal distribución.

Pensamos en una persona:

Con capacidad de toma de decisión.

Con capacidad de autonomía.

Con capacidad de negociación.

Capacidad de resolución de conflictos.

Clara Orientación a perseguir la satisfacción del cliente.

Proactividad

Dotes comunicativas y capacidad de relación interpersonal.

Trabajo en equipo.

Flexibilidad

Liquidez (adaptabilidad)

Se ofrece:

Contrato indefinido

Jornada completa

Salario fijo de 35.000 Euros más un 40 por ciento de variable.

Incorporación a una empresa en expansión.