

## **Comercial exportación infraestructuras metálicas. Madrid**

Grupo industrial español con más de 60 años de presencia en el mercado. El grupo es una referencia a nivel nacional e internacional en la fabricación de estructuras metálicas y tubos de acero de precisión para sectores como la seguridad vial, las energías renovables, el eléctrico, la construcción, entre otros.

### **Funciones:**

Elaboración y seguimiento hasta cierre de ofertas.

Seguimiento de pedidos hasta entrega.

Resolución de incidencias durante proceso de ventas.

Desplazamiento nacional e internacional.

Asistencia y participación activa en acciones promocionales (Ferias, jornadas, seminarios)

Fidelización de cuentas asignadas.

Prospección, identificación y apertura de oportunidades/mercados.

Seguimiento de facturación y toma de medidas en caso de desviaciones.

Junto con Dirección, preparación de estrategia y acciones para consecución de objetivos.

### **Características:**

Formación en ingeniería industrial o similar. No se descartarán otras titulaciones si aportan la experiencia necesaria.

Imprescindible idioma inglés a nivel C1. Se valorarán otros idiomas.

Experiencia comercial de 5 años en el sector de infraestructuras metálicas.

Es imprescindible el dominio de Office y tener conocimientos avanzados de CAD.

Se valorarán la formación en comercio exterior y en marketing.

Buscamos una persona muy comercial, orientada a objetivos, extrovertida y con empatía.

Resolutiva, pro-activa y flexible, responsable y autónoma, pero con capacidad para trabajar en equipo.

### **Se ofrece:**

Incorporación inmediata.

Jornada completa con contrato indefinido.

Salario bruto anual competitivo en función de valía y experiencia.